

# CENTRASEP TECHNOLOGIES DRAFTSIGHT PROFESSIONAL로 원심분리기 견적, 판매, 개발 프로세스 가속화 사례 연구

CentraSep Technologies는 DWG 형식의 레거시 및 고객 공장 레이아웃 데이터를 활용하는 때뿐만 아니라 잠재 고객 측 시스템의 전기 개요도를 위한 제안서를 더 효율적으로 개발할 때도 DraftSight Professional 소프트웨어를 활용합니다.

## 당면 과제:

판매, 엔지니어링, 제조, 문서화 부서의 도면 요구를 지원하는 DWG 파일을 작성하기 위해 AutoCAD보다 비용 효율적인 2D 도면 솔루션을 찾아야 합니다.

## 솔루션:

AutoCAD 소프트웨어를 DraftSight Professional 2D 설계 소프트웨어로 교체합니다.

## 결과:

- 제안/견적/판매 프로세스 단축
- 판매를 지원하는 데 필요한 엔지니어링 노력 감소
- 전기 개요도 개발 가속화
- 도면 인쇄 시간 절약

Trucent Company인 CentraSep Technologies는 산업용 원심분리기, 분리 및 여과 시스템, 환경 제품, 유체 관리 서비스를 다루는 선도적인 제조업체입니다. 거의 40년 동안 이 회사는 다양한 산업, 상업, 기관 분야의 가장 까다로운 상황 속에서도 검증된 결과를 제공해 왔습니다. 오늘날 CentraSep의 특허받은 액상고체 원심분리기 기술은 산업용 원심분리기와 분리는 물론 다른 여러 종류의 여과기에서도 최고의 표준으로 간주되고 있습니다. CentraSep의 원심분리기는 정화된 공정 유체, 재활용 유체가 필요한 분야에서 유체 여과 및 분리를 획기적으로 변화시켰으며 고유한 설계, 효율성 기능, 특허 기술을 제공합니다.

CentraSep 엔지니어들은 2010년부터 정교한 원심분리기 설계에 SOLIDWORKS® 3D 설계 소프트웨어를 사용했지만, 회사는 판매, 제조, 문서화 기능을 지원하기 위해 2D 도면 도구를 계속 활용하고 있습니다. 최근까지 CentraSep은 2D 도면에 대한 필요를 충족하기 위해 오래된 AutoCAD® 소프트웨어 시트를 사용했습니다. 하지만 설치된 AutoCAD 시트가 너무 오래되어 Autodesk에서 더 이상 영구적 소프트웨어 업그레이드를 제공하지 않고, 단지 월 대여 비용만 늘어나게 되자 CentraSep은 좀 더 비용 효율적인 2D 솔루션을 찾기 시작했다고 수석 설계 엔지니어 Bob Russell은 설명합니다.

"몇 년 동안 AutoCAD 없이 SOLIDWORKS 소프트웨어에 의존했습니다."라고 Russell은 설명합니다. "DraftSight® 2D 설계 소프트웨어를 사용할 수 있게 되었을 때 곧바로 다운로드하여 사용하기 시작했습니다. 설계 아이디어를 더 효율적으로 전달하는 데 도움이 된다고 판단했기 때문에 저는 CentraSep의 엔지니어들에게도 DraftSight를 사용해 보라고 제안했고, 그중 몇 명은 저의 제안에 따라 실제로 사용해 봤습니다."

CentraSep의 엔지니어들이 좀 더 비용 효율적인 2D 솔루션이 필요하다고 판단했을 때, 회사는 DraftSight Professional 소프트웨어 시트를 5개 구입했습니다. CentraSep이 DraftSight를 선택한 이유는 특히 AutoCAD 사용자가 쉽게 배우고 사용할 수 있고, SOLIDWORKS 3D 설계 소프트웨어와 잘 연동되고, 비용 효율적인 2D 솔루션을 제공하기 때문입니다.



"DraftSight Professional 소프트웨어를 사용하면 단지 DWG 형식으로 고객과 소통하는 것보다 더 많은 것이 가능합니다. DraftSight와 SOLIDWORKS는 같은 제품군에 속해 있고 호환되기 때문에 두 시스템 사이를 오갈 수 있습니다. 이것은 매우 중요한 부분이며, 덕분에 2D 및 3D 설계 도구의 사용을 최적화할 수 있습니다."

— Bob Russell, 수석 설계 엔지니어

## 2D 및 3D 설계 사용 최적화

CentraSep은 모든 주요 정밀 시스템 설계에 SOLIDWORKS 3D 설계 소프트웨어를 사용하지만, 엔지니어들은 다른 여러 가지 2D 요구를 충족하기 위해 DraftSight Professional 소프트웨어를 사용합니다. DWG 형식의 레거시 및 고객 공장 레이아웃 데이터를 활용하는 것부터 잠재 고객 및 전기 개요도를 위한 제안서를 더 효율적으로 개발하는 것까지 다양한 요구사항들이 있습니다.

"DraftSight Professional 소프트웨어를 사용하면 단지 DWG 형식으로 고객과 소통하는 것보다 더 많은 것이 가능합니다."라고 Russell은 강조합니다. "DraftSight와 SOLIDWORKS는 같은 제품군에 속해 있고 호환되기 때문에 두 시스템 사이를 오갈 수 있습니다. 이것은 매우 중요한 부분이며, 덕분에 2D 및 3D 설계 도구의 사용을 최적화할 수 있습니다. 예를 들어 DraftSight에서 만든 스케치를 SOLIDWORKS로 가져오거나 또는 그 반대로 할 수 있습니다. 따라서 당면한 작업에 대해 가장 효율적인 도구를 사용할 수 있을 뿐만 아니라 제조, 연구개발, 판매에서 다른 생산성 향상 효과를 얻을 수도 있습니다."

## 원심분리기 판매 프로세스 압축

CentraSep은 DraftSight Professional 소프트웨어를 구현한 이후 견적, 제안서 개발, 판매를 지원하는 데 필요한 엔지니어링 노력을 줄이는 동시에 판매 프로세스 또한 크게 줄였습니다. "DraftSight [Professional] 덕분에 견적, 제안서 개발, 판매 프로세스를 단축함으로써 초기 고객 접촉과 제안서 전달 사이의 설계 거리를 단축할 수 있었습니다."라고 Russell은 말합니다.

"SOLIDWORKS에서 상세한 3D 모델을 만들고 DWG 형식의 블록 데이터로 내보낼 수 있습니다."라고 Russell은 말을 이어갑니다. "그러면 영업 담당자들은 블록 데이터를 DraftSight 도면에 끌어다 놓고 잠재 고객에게 보여 줄 수 있습니다. 영업 담당자들은 SOLIDWORKS에서 설계 블록 형태로 만든 설계를 도면으로 쉽게 불러오으로써 상당한 이점을 누릴 수 있었고, 엔지니어들은 영업용 도면을 만드는 데 시간을 낭비할 필요가 없어졌습니다. 덕분에 운영 효율성도 향상되었습니다."

### 전기 개요도 개발, 일괄 인쇄

판매를 간소화하고 고객 커뮤니케이션을 개선하는 것 외에도 DraftSight Professional은 CentraSep 엔지니어들이 전기 개요도를 개발하고 도면을 인쇄할 때 추가적인 시간을 절약할 수 있도록 도와줬습니다. "DraftSight [Professional]은 시간이 많이 걸리던 판매 프로세스와 레거시 데이터 액세스/조작을 더 효율적으로 만들었을 뿐만 아니라 전기 개요도를 빠르게 개발하고 도면을 일괄 인쇄할 수 있는 커다란 이점도 제공했습니다."라고 Russell은 설명합니다.

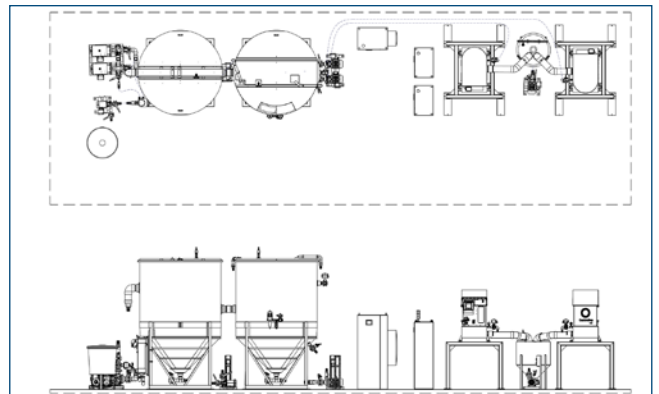
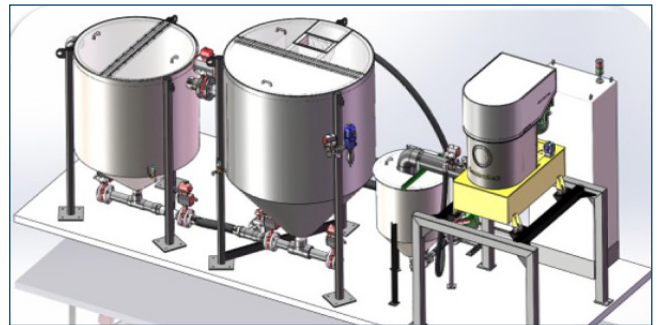
"DraftSight에서 전기 설계도를 신속하게 작성할 수 있는 것은 확실히 큰 장점입니다."라고 Russell은 덧붙입니다. "우리는 DraftSight Professional 소프트웨어를 구입하기로 결정했습니다. 도면을 일괄 인쇄하면서 절약한 시간을 제조 및 시스템 통합을 지원하는 데 사용할 수 있기 때문입니다. 예를 들어 하나의 전기 개요도 패키지에 최대 40장이 포함될 수 있는데, 개별 페이지가 아닌 하나로 일괄 인쇄하면 시간이 더 절약됩니다."

## CentraSep Technologies 관련 정보

**본사 주소:** CentraSep Technologies  
14425 Bergen Blvd., Suite A1  
Noblesville, IN 46060  
USA  
전화: +1 317 660 6670

### 추가 정보

[www.centrasep.com](http://www.centrasep.com)  
[www.draftsight.com/ko](http://www.draftsight.com/ko)



DraftSight Professional 소프트웨어를 사용하게 되면서 CentraSep Technologies는 판매 프로세스를 크게 단축하고 견적, 제안서 개발 및 판매를 지원하는 데 필요한 엔지니어링 노력을 줄임으로써 영업을 간소화하고 고객 커뮤니케이션을 개선할 수 있었습니다.

## 11개 산업부문을 지원하는 3DEXPERIENCE® 플랫폼은 당사의 주력 브랜드 애플리케이션으로 다양한 산업솔루션 경험을 제공하고 있습니다.

3DEXPERIENCE®로 대표되는 다쏘시스템은 기업과 개인고객에게 지속 가능한 혁신을 위한 가상세계를 제공합니다. 세계 최고 수준의 솔루션은 제품설계, 생산 및 지원 방식에 변화를 일으키고 있습니다. 다쏘시스템의 협업솔루션은 가상세계를 개선할 수 있는 가능성을 높여 소셜 이노베이션을 촉진합니다. 다쏘시스템은 전 세계 140여 국가의 모든 산업부문에서 25만 곳 이상의 고객들에게 새로운 가치를 창출해 주고 있습니다. 자세한 내용은 [www.3ds.com/ko](http://www.3ds.com/ko)를 참고하십시오.

